

MERCADO INMOBILIARIO SANTIAGO R.M.



INDICADORES CLAVE

DE ENTORNO

DEMANDA

VIVIENDAS VENDIDAS DEPTOS · CASAS

MONTOS TRANSADOS DEPTOS · CASAS



OFERTA

OFERTA DISPONIBLE

DEPTOS

CASAS



VELOCIDAD DE VENTA

VIVIENDAS

DEPTOS

CASAS



PRECIO

VIVIENDAS

DEPTOS

CASAS



CONDICIONES PERSONALES

EXPECTATIVAS

DESEMPLEO

REMUNERACIONES



CONDICIONES DE FINANCIAMIENTO

DEMANDA POR CRÉDITOS

ACCESO A CRÉDITO

TASAS HIPOTECARIAS



INSUMOS

ÍNDICE COSTO EDIFICACIÓN

MATERIALES



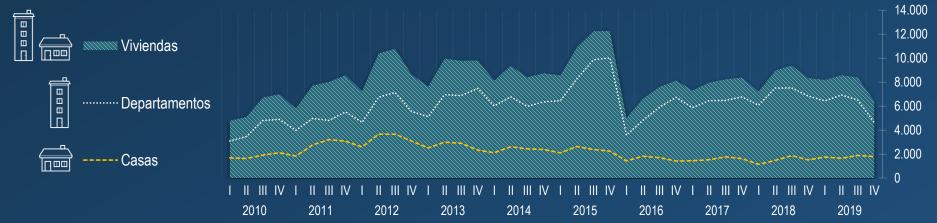


VENTA DE VIVIENDAS EN SANTIAGO R.M. Unidades

Período octubre-diciembre (4T 2019)

La venta de viviendas en Santiago disminuye **23,1**% en comparación con el cuarto trimestre de 2018.





VENTA DE VIVIENDAS EN SANTIAGO R.M.

Unidades 4T 2019



Este resultado se explica por el descenso en la venta de departamentos (-32,2%), que no pudo ser compensado por el crecimiento observado en la venta de casas (18,4%).



de las UNIDADES VENDIDAS son DEPARTAMENTOS, participación inferior en 10 puntos porcentuales a la del mismo período de 2018.



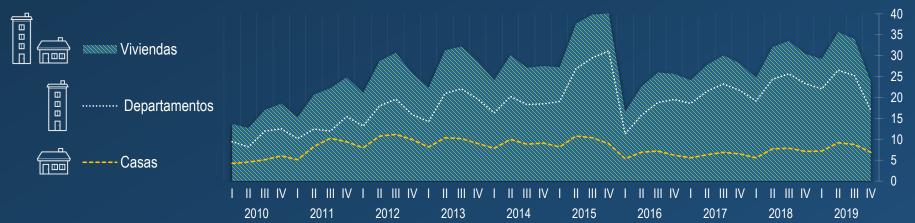


VALOR DE VENTA DE VIVIENDAS EN SANTIAGO Millones de UF 4T 2019

El monto transado cae **22**% en comparación con el 4to trimestre de **2018**.

Dado que la disminución es similar a la registrada por las ventas en el período, se deduce un efecto precio poco significativo (1,1%).

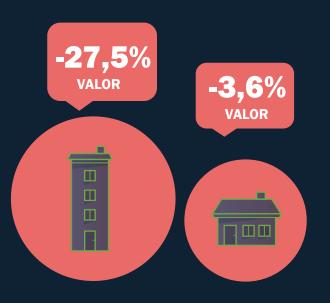




VALOR DE VENTA DE VIVIENDAS EN SANTIAGO R.M.

Millones de UF 4T 2019

Este resultado se explica por el descenso en departamentos (-27,5%) y en casas (-3,6%).



Efecto precio positivo en el mercado de departamentos:



Efecto precio negativo en casas: -22%





VENTA DE VIVIENDAS EN SANTIAGO R.M. Unidades acumuladas anuales Período enero-diciembre de cada año

En términos anuales, la venta de viviendas en Santiago en 2019 disminuyó **6,9%** en comparación con 2018.

Este resultado se explica por la caída de **12%** en departamentos, la mayor caída desde **2016**.

Casas por su parte crecen 18%, en su mejor resultado desde 2012







UF ACUMULADAS EN SANTIAGO R.M. Período enero-diciembre de cada año

Las UF acumuladas en Santiago registraron en 2019 un alza de 2% en comparación con 2018, que es el resultado más débil desde 2010.

Este monto se explica por una caída de 1,9% en departamentos y un aumento de 13% en casas.

Efecto precio positivo en departamentos de 10% mientras que en casas hay un efecto precio negativo de -5%

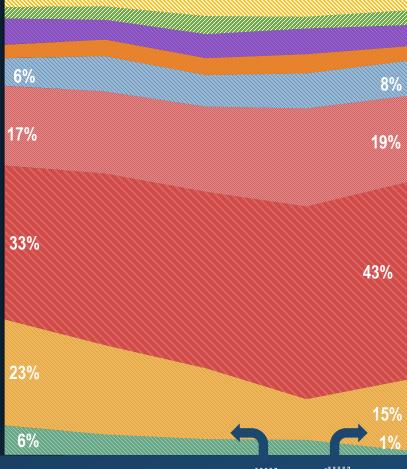


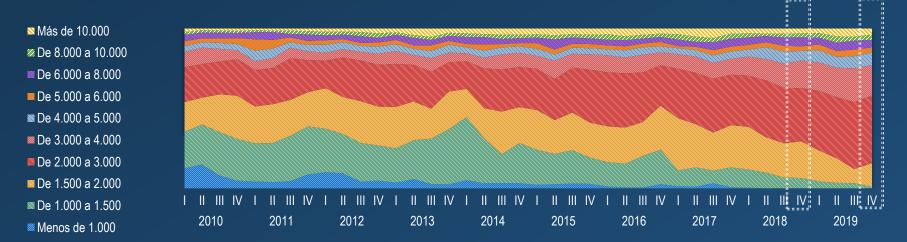






Los tramos entre 2.000 a 3.000 UF son los que ganan más participación respecto de 2018 (9 p.p.), en detrimento de los tramos de menor valor (hasta 2.000 UF), que apenas concentran 16% de la demanda, su segundo valor más bajo desde que se tiene registro (después del IIIT de 2019).





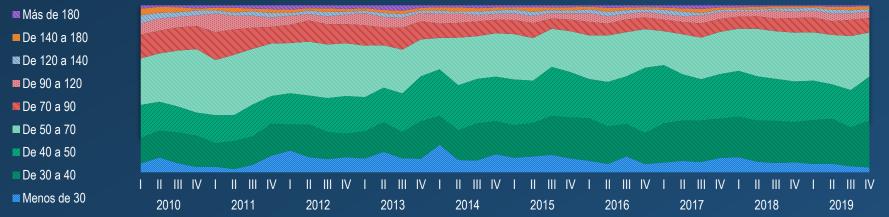


Crece participación de unidades más pequeñas, donde **57**% de los departamentos vendidos en el período tienen superficie menor a **50** m².

Tramos intermedios (**50 a 90** m²) y los de menos de **30** m² son los que más pierden participación en el último año.

Los departamentos de mayor tamaño (**más de 120 m²**) concentran solo **3,8**% de las ventas.



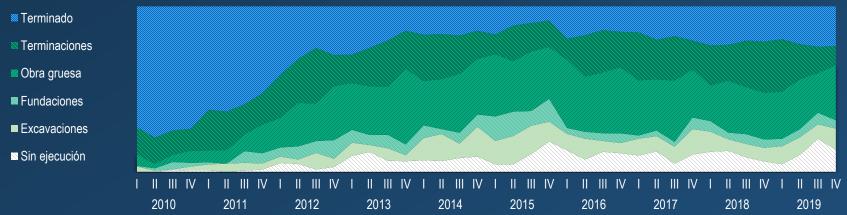




36% de los departamentos vendidos corresponde a unidades terminadas o en terminaciones, donde ventas en terminaciones cae 19 p.p.

En términos anuales crece en 11 p.p. participación de obras en etapas iniciales, concentrando 31% de la demanda, aunque en el margen, hay una caída de 7 p.p. en obras Sin Ejecución, debido a la escasa entrada de proyectos.



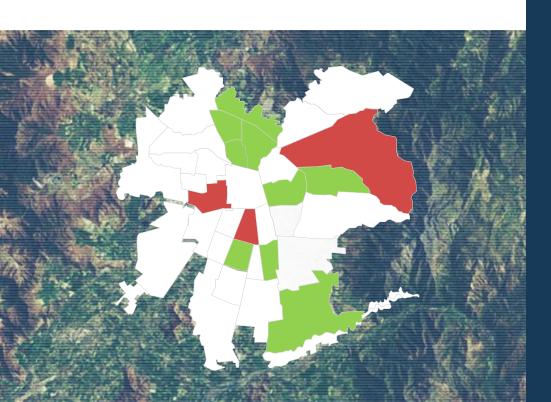




VENTA DE DEPARTAMENTOS POR COMUNA 4T 2019

LA CISTERNA, HUECHURABA y ÑUÑOA son las comunas que más aumentan su participación (16 puntos porcentuales en conjunto).

ESTACIÓN CENTRAL, SAN MIGUEL y **LAS CONDES** pierden 10, 7 y 2 punto de participación, respectivamente.





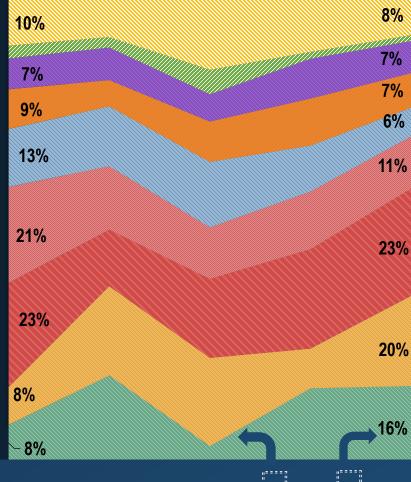


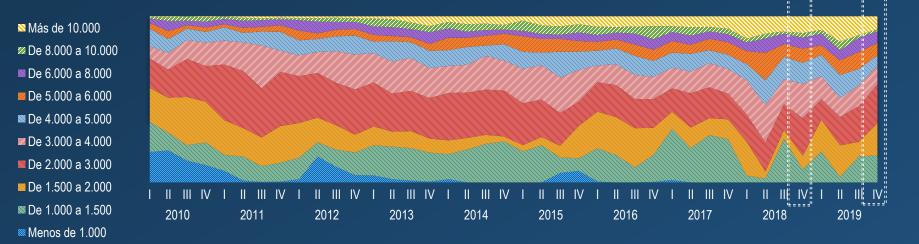
VENTA de CASAS



Las casas de valor entre 1.500 a 2.000 UF son las que más aumentan su participación, en detrimento de segmentos de mayor valor.

Los tramos superiores (más de 4.000 UF) concentran 30% de la demanda por casas, 11 puntos porcentuales menos que un año atrás.

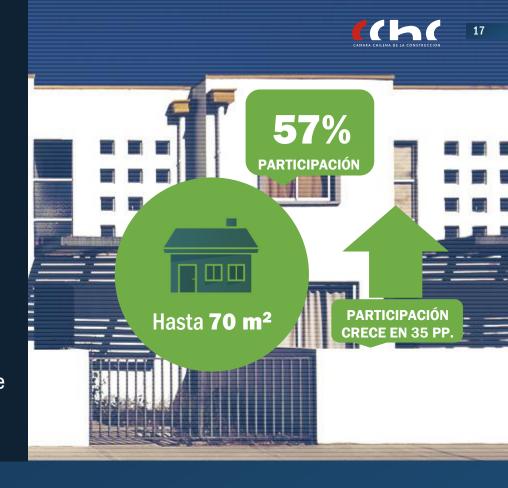


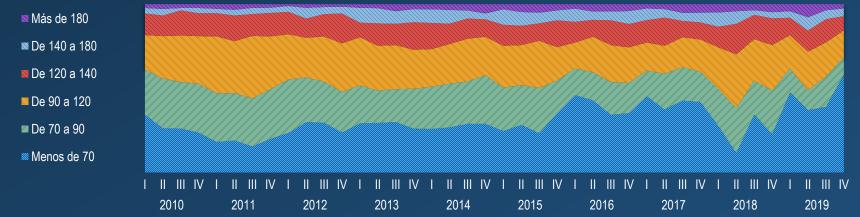


VENTA DE CASAS POR TRAMO DE SUPERFICIE EN M2 4T 2019

Las unidades de menor tamaño superan el nivel de demanda de años previos, concentrando 57% de las ventas (34 p.p. más que hace un año atrás.

Las casas de mayor tamaño (más de 120 m²) capturan **15**% de la demanda, retrocediendo 9 puntos porcentuales, explicado principalmente por la caída de unidades demandadas entre 120 y 140 mts2.



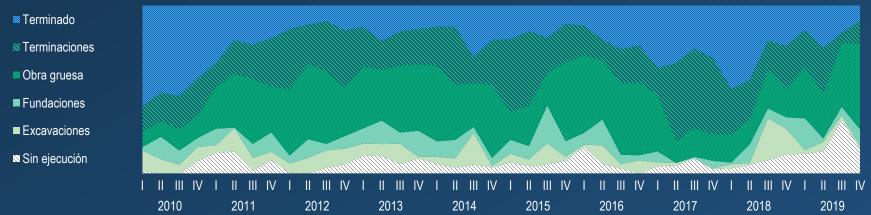


VENTA DE CASAS POR ESTADO DE OBRA 4T 2019

Importante baja de la maduración en el mercado de casas. Unidades terminadas y en terminaciones concentran menos de un cuarto de la demanda (22%) de la demanda (14 p.p. menos que en 2018).

Las unidades sin ejecución y en etapas iniciales concentran **26**% de la demanda, 20 p.p. por debajo del promedio de trimestres anteriores, debido a la escasa entrada de proyectos.

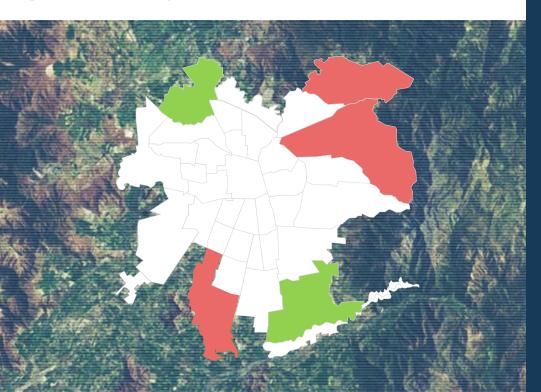


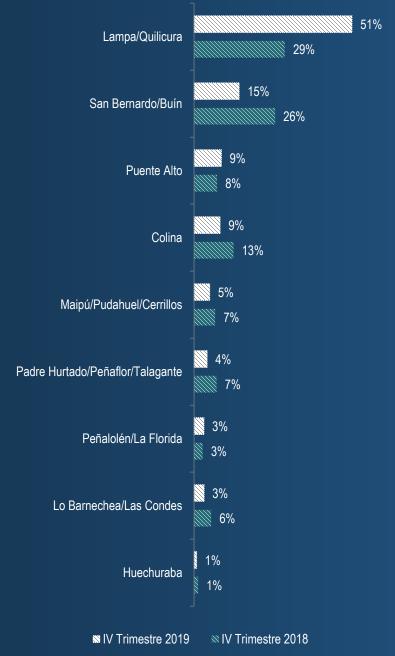




LAMPA/QUILICURA y PUENTE ALTO son las comunas que más aumentan su participación en la demanda.

SAN BERNARDO/BUIN/COLINA y LO BARNECHEA/LAS CONDES reducen su participación en la demanda en 16 y 3 puntos, respectivamente.







Durante el cuarto trimestre la oferta de viviendas registra una caída de 5% respecto de 2018, alcanzando uno de sus niveles más reducidos de los últimos 3 años.

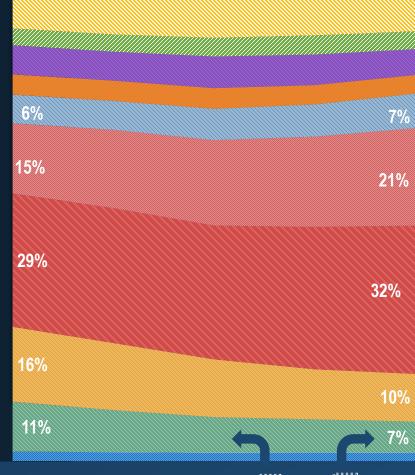
La participación de departamentos en la oferta alcanza 87% (un punto porcentual más que en 2018).

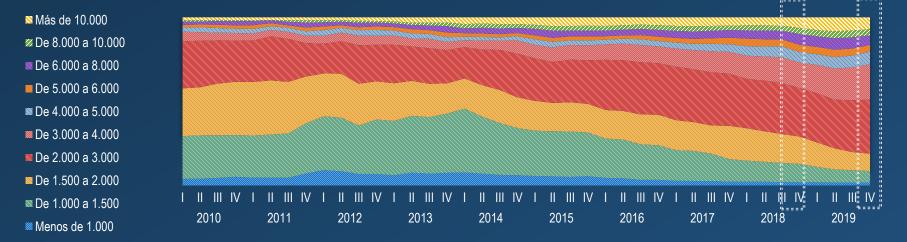


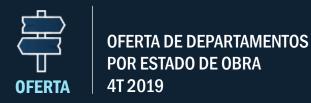




Los tramos intermedios (2.000 a 4.000 UF) son los que ganan más participación respecto de 2018, en detrimento de los tramos de menor valor (hasta 2.000 UF), que apenas concentran 18% de la oferta.



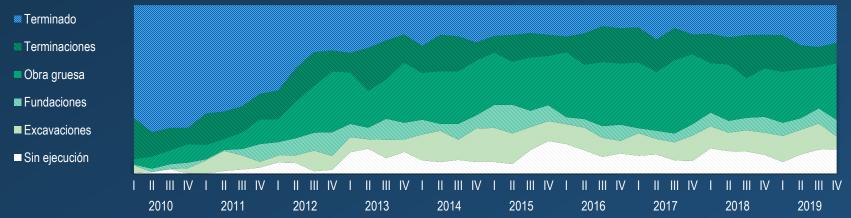




De la oferta disponible de departamentos, 31% se encuentra sin ejecución o en etapas iniciales (caída de 9 p.p. respecto al trimestre anterior). Fecha de entrega entre 18 y 24 meses.

22% de los departamentos en oferta es de entrega inmediata, uno de los porcentajes más altos de los últimos 5 años. Crece además unidades en obra gruesa en 9 p.p.

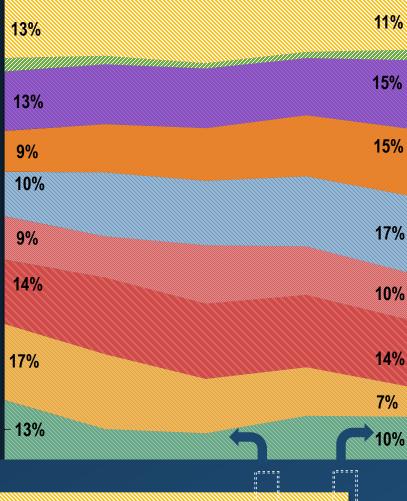


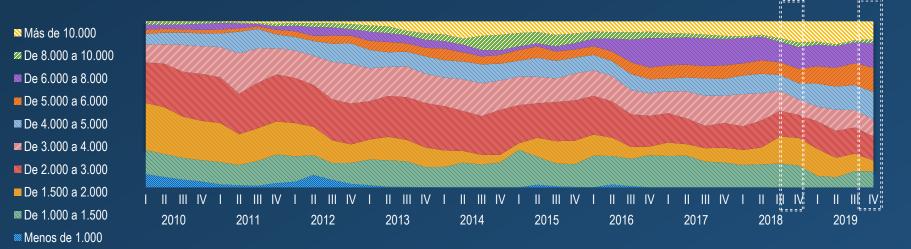




Las casas entre 4.000 a 6.000 UF son las que más aumentan su participación (12,7 pp.), en detrimento de segmentos de menor valor (hasta 2.000 UF).

Los tramos superiores (más de 4.000 UF) concentran 59% de la oferta por casas, doce puntos porcentuales más que un año atrás.

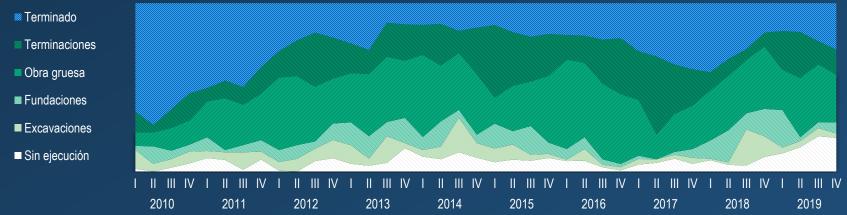




De la oferta disponible de casas, crece participación de unidades terminadas o en terminación (43%).

Se mantiene participación de etapas iniciales de obra (sin ejecución y excavaciones) debido al ingreso de 2 nuevos proyectos en la oferta inmobiliaria y escasa venta en blanco.







Durante el cuarto trimestre, luego del estallido social, se registró una caída significativa en el ingreso de nuevos proyectos.

Después del 18 de Octubre, solo se han registrado el ingreso de **508** Departamentos y **175** Casas al mercado, muy por debajo del promedio mensual (2.570 unidades), explicado por la caída en departamentos respecto al ingreso en un mes normal (2.023 departamentos),

Estos resultados son los más bajos desde el primer trimestre de 2008 (en que se registraron dos meses sin ingreso de nuevos proyectos).











Durante el cuarto trimestre la velocidad de venta de viviendas promedia **22,9** meses para agotar la oferta disponible de viviendas.

27,5 meses para agotar la oferta de departamentos y **10,6** meses para agotar la oferta de casas.









INDICE REAL DE PRECIOS DE VIVIENDAS (IRPV) Variaciones anuales (%) 4T 2019

En el trimestre móvil octubre-diciembre el precio de las viviendas registra un alza anual de **6,4**%.

Los departamentos incrementan sus precios de venta en 4,3%.

Alza significativa en casas (9,2%), pero menor al trimestre anterior (11,5%).







Significativa desaceleración del alza de precios de departamentos en zona NOR-PONIENTE Y NOR-ORIENTE, que durante diciembre se acercaron a un estancamiento de precios.

Destaca que ninguna zona experimento aceleración en su dinámica de precios.

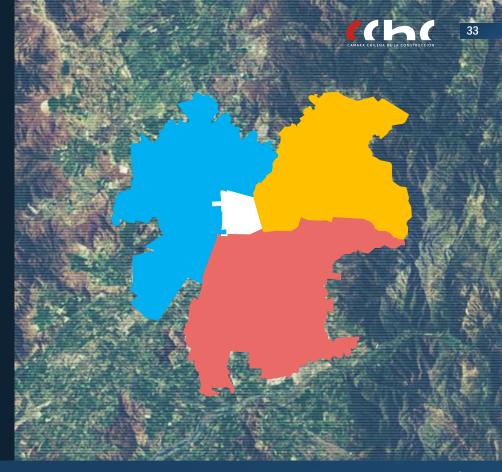


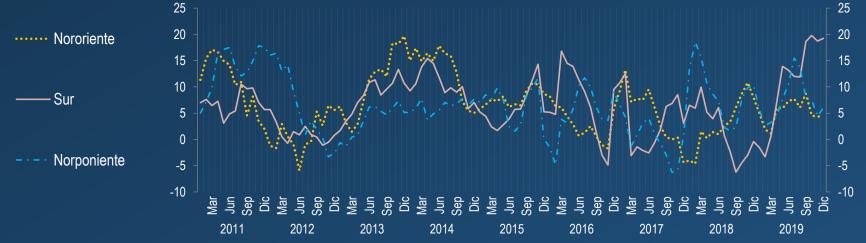




Significativa aceleración en el alza de los precios de las casas en zona SUR.

Cae velocidad del crecimiento de precios en zonas NOR-ORIENTE y NOR-PONIENTE.





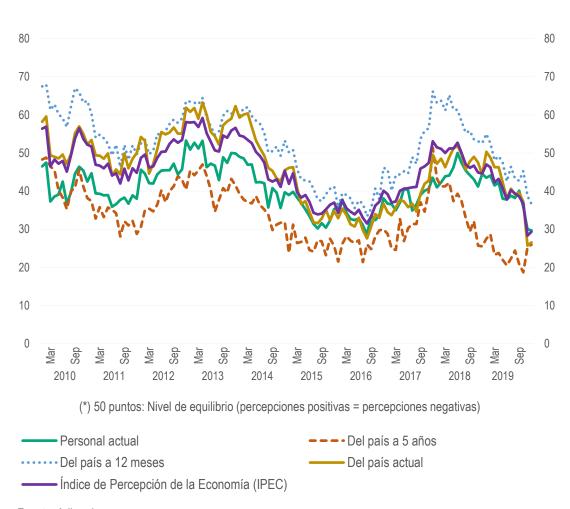


CONSUMIDORES intensifican su pesimismo durante la segunda mitad del año, en especial luego de Octubre

Significativo ajuste a la baja en los subcomponentes de mediano y largo plazo, lo cual anticipa un escenario adverso para las expectativas durante 2020.



ÍNDICE DE PERCEPCIÓN DE LA ECONOMÍA (IPEC)



Fuente: Adimark

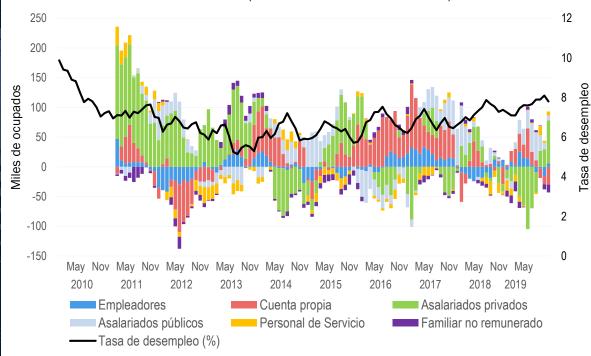
DESEMPLEO

El DESEMPLEO ha tendido a aumentar desde el segundo trimestre, debido a la débil creación de empleo durante el año. En particular se torna preocupante la evolución del segmento asalariado privado y empleadores, que registran destrucciones netas de empleo.

Para los próximos meses se espera una fuerte contracción del empleo asalariado, producto de los efectos de la crisis social



REGIÓN METROPOLITANA: OCUPADOS POR CATEGORÍA (VARIACIÓN ANUAL ABSOLUTA)



Fuente: INE





ÍNDICE REAL DE REMUNERACIONES VARIACIÓN EN DOCE MESES (%)



----IR Real -----IR Nominal

Fuente: INE



TASAS HIPOTECARIAS reaccionan a la coyuntura, luego de Octubre debido al aumento de los premios por riesgo y el deterioro de las expectativas.

Esto ha estado ligado a un contexto de alza de las restricciones bancarias para créditos hipotecarios.

EVOLUCIÓN DEL COSTO DE FINANCIAMIENTO PARA LA VIVIENDA Tasas en UF a más de 3 años. Cifras en porcentaje



Fuente: Banco Central

