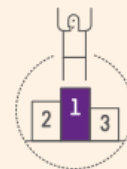


Gerencia de Desarrollo Competitivo

Miguel Soto Noriega
miguelsoto@corfo.cl
Gerencia de Desarrollo Competitivo
Septiembre de 2015



Gobierno
de Chile



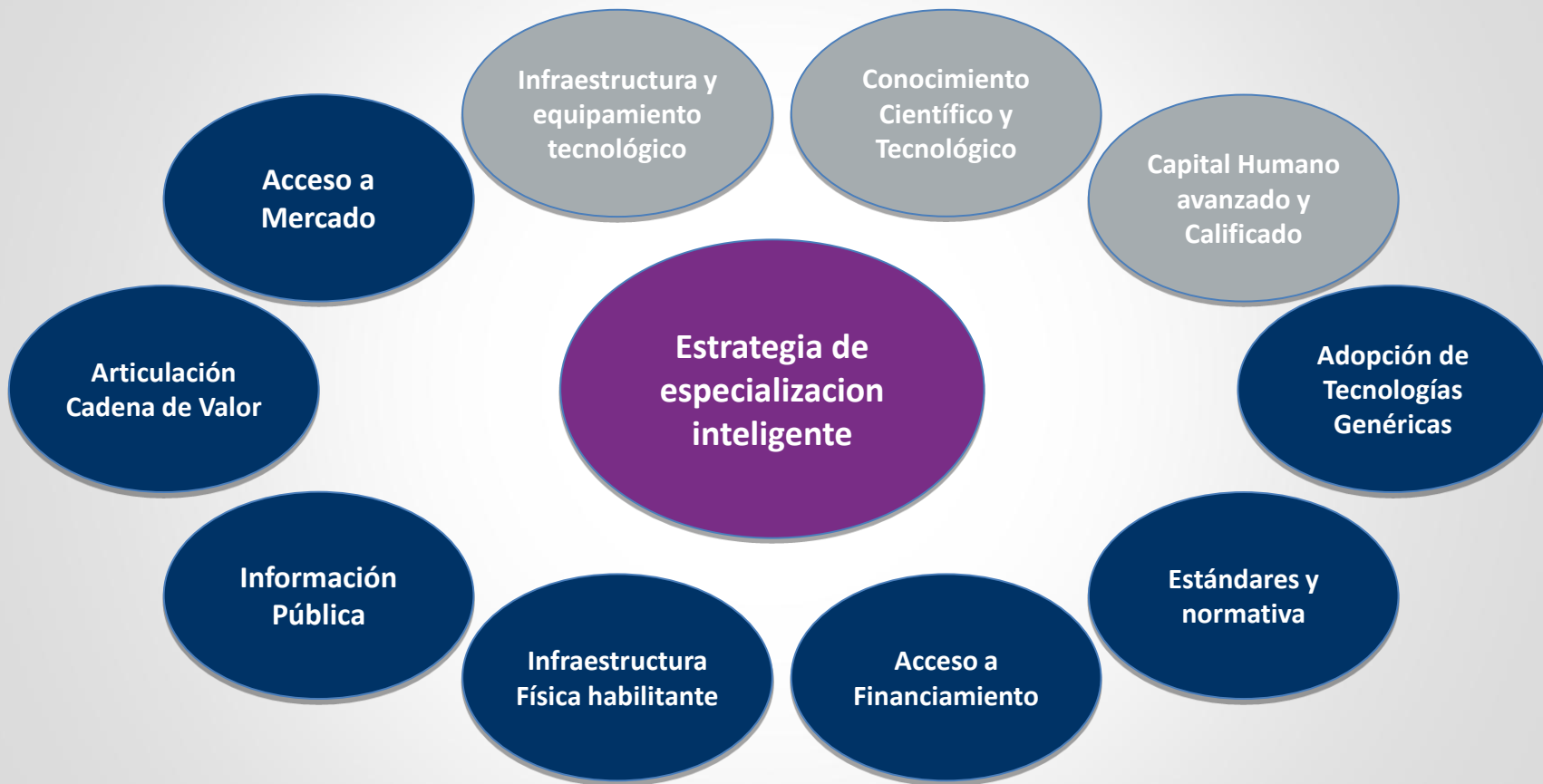
PRODUCTIVIDAD
EMPRESARIAL

Gerencia de Desarrollo Competitivo

Aumentar la **productividad, calidad y oferta de valor** de las empresa → Impulsar la competitividad y crecimiento de la economía.

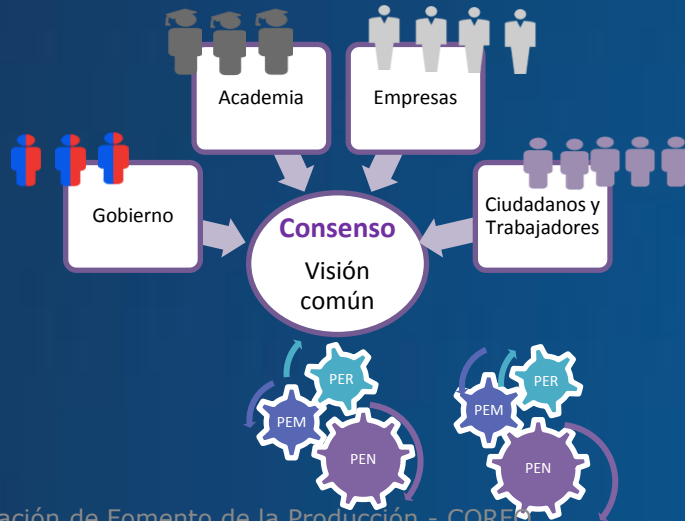


implementando una **red de apoyo empresarial, programas estratégicos** e **instrumentos** que resuelvan las fallas de coordinación, fomenten la inversión productiva y reduzcan las **brechas** existentes.



PROGRAMAS ESTRATÉGICOS: Focalización de esfuerzo público-privado en clusters y plataformas claves para desarrollo de los territorios

- **Enfoque participativo** entre las regiones y el nivel central en torno a sectores/plataformas habilitantes a priorizar.
- **Involucramiento y consenso de actores claves** en la constitución de la gobernanza que trabajará sobre el desafío/oportunidad planteada.



Capital Social Clave para Generar Inversión Pública y Privada con Alto Impacto.

FOCO → Aumentar la Productividad y Diversificación Empresarial para Impulsar la Competitividad

Ejes

Fomento a la Calidad

Desarrollo de Capital Social

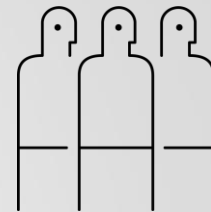
Fomento a la Exportación

Productividad del Capital Humano

FOCAL
PDP
PROFO
NODOS
(NODOS
Exportación)



PROFO (Programa Asociativo de Fomento)

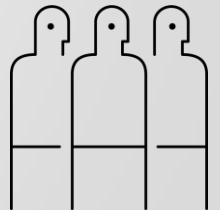


“...que empresas, colaborativamente, incorporen mejoras en gestión, resuelvan problemas comunes (que afecten su capacidad productiva), desarrollen capital social y/o una estrategia de negocio asociativa, para mejorar su oferta de valor y acceder a nuevos mercados”.

- Consolidación de un (nuevo) **Negocio Asociativo**
- Empresas acceden a mercados de mayor valor (...**exportación**).
- Sistemas de producción mas sofisticados
- Implementación de estrategia Colaborativa (**Capital social**) para aprovechamiento de oportunidades (sector, cadena de valor, territorio).
- **Confianza y compromiso**; preparación de empresarios para trabajar de manera asociativa/colaborativa.

PDP (Programa de Desarrollo de Proveedores)

“...apoyar la conformación y desarrollo de cadenas productivas sustentables, a través del cofinanciamiento de proyectos orientados a mejorar y sofisticar los procesos de gestión y productivos de los proveedores y la construcción de capital social entre Demandantes – Proveedores; mejorando el desempeño productivo, económico y la oferta de valor de la cadena”.

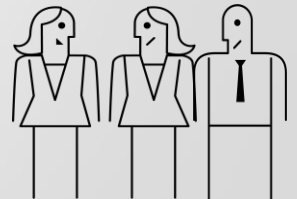



- Proveedores con conocimientos y habilidades que permitan **mejorar los resultados** (rendimientos, costos, calidad, tiempos de respecta, entre otros) de su negocio y de la cadena productiva.
- **Sofisticar** los procesos y sistemas productivos de los proveedores
- Acceso a **nuevos mercados** (Pymes – Proveedoras acceden a mercados mas sofisticados)
- Consolidación de la cadena de valor (**encadenamiento productivo**).

NODOS

para la Competitividad

“Generar y articular redes entre empresas, impulsando la colaboración entre pares, la vinculación con actores relevantes de la industria y con fuentes de información y conocimiento, contribuyendo a mejorar su capacidad de innovación y competitividad”.



- 
- a) Generación de capital Social y redes (Verticales y Horizontales)
 - b) Empresas (Beneficiaria) habilitadas para acceder a mejores mercados.
 - c) Empresa habilitadas para acceder y “usar” información relevante para su negocio

- Empresa (Beneficiaria) involucradas en redes de colaboración y negocios (capital Social).
- Empresa (Beneficiaria) preparadas para acceder o participando en mejores mercados.
- Mejoras que el proyecto genera directa y/o indirectamente en el territorio y Sector.

FOCAL

Programa de Fomento a la Calidad

“Apoyar a las empresas en el mejoramiento de la productividad y competitividad, a través de un incentivo a la implementación y certificación de normas y protocolos, reconocidos por CORFO como habilitantes para acceder a mercados más sofisticados o de exportación.”

Empresas habilitadas para acceder a mercados más sofisticados o de exportación (mercados de mayor valor)

PFC - Programa de Formación para la Competitividad



Contribuir al cierre de brechas de competencias laborales en la fuerza de trabajo de subsectores productivos específicos, seleccionados por Corfo en coherencia con los Programas Estratégicos de Especialización Inteligente para la Competitividad (nacionales, mesoregionales o regionales).

GRACIAS

@Corfo



PROFO - Programa Asociativo de Fomento

Principales características reglamentarias y de operación

Característica	Descripción
Beneficiarios	<ul style="list-style-type: none">• Empresas con rentas líquidas imponibles o ventas anuales netas mayores a 2.400 UF y menores a 100.000 UF• Grupo de al menos 3 empresas• El proyecto no podrá operar, en ningún caso, con un número inferior de beneficiarios
Etapas	Podrá constar de dos etapas: Diagnóstico y Desarrollo. <ul style="list-style-type: none">• Diagnóstico; hasta 6 meses, Ampliable por hasta por 2 meses.• Desarrollo; hasta 3 años (36 meses), Cada año de la etapa Desarrollo podrá ampliarse hasta por 3 meses
Cofinanciamiento	Diagnóstico: Aporte CORFO a la Etapa, hasta \$ 8.000.000 y hasta 70% del costo total de la etapa Desarrollo: Aporte CORFO por año, hasta \$40.000.000 y hasta 70% del costo total del proyecto por año
Modalidad de Postulación	Ventanilla

NODOS para la Competitividad

Principales características reglamentarias y de operación

Característica	Descripción
Beneficiarios	<ul style="list-style-type: none">• Micro, pequeñas y medianas empresas• Emprendedores y emprendedoras (no formalizadas), no superando el 20% de los beneficiarios atendidos por el proyecto.
Duración y Cofinanciamiento	Hasta 2 años de ejecución Cofinanciamiento hasta M\$40.000 por año (máximo 80% costo total proyecto)
Aporte Cofinanciamiento	Saldo del costo total del proyecto (20%), deberá ser realizado por el Beneficiario Ejecutor y, eventualmente, por el Asociado.
Modalidad de Postulación	Ventanilla

NODOS, Tipología Plataformas de Fomento a la Exportación

¿Cuáles son los principales cambios reglamentarios y de operación?

Característica	Descripción
Beneficiarios	<ul style="list-style-type: none">• Empresas con ventas anuales netas menores a 100.000 UF, con potencial de exportación• Empresas, entendidas como, personas naturales y personas jurídicas, que sean contribuyentes en 1ra categoría.
Duración y Cofinanciamiento	Hasta 2 años de ejecución Cofinanciamiento hasta M\$40.000 por año (máximo 80% costo total proyecto)
Aporte Cofinanciamiento	Saldo del costo total del proyecto (20%), deberá ser realizado por el Beneficiario Ejecutor y, eventualmente por el Asociado y/o Beneficiario Atendido.
Modalidad de Postulación	Ventanilla

PDP - Programa de Desarrollo de Proveedores

Principales características reglamentarias y de operación

Característica	Descripción
Beneficiarios	<ul style="list-style-type: none">• Demandante: empresa que demuestre rentas o ventas netas anuales superiores a UF 50.000• Proveedora(s): empresas que demuestren, individualmente, rentas o ventas netas anuales inferiores a la empresa Demandante y que no excedan de UF 100.000
Etapas	Podrá constar de dos etapas: Diagnóstico y Desarrollo. <ul style="list-style-type: none">• Diagnóstico; hasta 6 meses, Ampliable por hasta por 2 meses.• Desarrollo; hasta 3 años (36 meses), Cada año de la etapa Desarrollo podrá ampliarse hasta por 3 meses
Cofinanciamiento	Diagnóstico: Aporte CORFO a la Etapa, hasta \$ 10.000.000 y hasta 50% del costo total de la etapa Desarrollo: Aporte CORFO por año, hasta \$59.000.000 y hasta 50% del costo total del proyecto por año
Modalidad de Postulación	Ventanilla